

Tool 7

Kommunikation I

Optimieren Sie Ihr
Kommunikationsverhalten
mit dem Business-Enneagramm



Martin Salzwedel

WORKBOOK

Optimieren Sie Ihr Kommunikationsverhalten mit dem Business-Enneagramm



Profil 5: Stille Beobachter

Alias: Strategen – Denker – Theoretiker – Mr./Mrs. Independent
Dominanter Kommunikationsstil: Dozieren

Bevorzugtes verbales Kommunikationsverhalten

- Beobachter kommunizieren knapp und präzise: „so viel wie nötig – so wenig wie möglich“.
- Sie benutzen eine nüchterne, sachlich-beschreibende Sprache. Dadurch erhält ihr Kommunikationsstil etwas Dozierendes. Emotionale und handlungsbezogene Sprach-elemente sind deutlich reduziert.
- Sie sagen in der Regel lieber „nein“ als „ja“, wenn man etwas von ihnen will.
- Logisches Argumentieren ist ihnen wichtig.
- Sie verfügen über einen trockenen, britischen Humor, mit dem sie ihre Beobachtungen über die Skurrilitäten des Alltags mitteilen.

Bevorzugtes non-verbales Kommunikationsverhalten

- Beobachter legen großen Wert auf Abstand. Sie fühlen sich durch zu rasche oder zu große Nähe schnell bedrängt und reagieren mit Rückzug.
- Sie verwenden Mimik und Gestik sehr sparsam, was ihre Körpersprache steif und kühl wirken lässt.
- Es ist oft kaum möglich, von ihrem Gesichtsausdruck etwas abzulesen.
- Wenn sie eine Gruppensituation anstrengt, und das passiert schnell, ziehen sie sich zurück. Wenn sie nicht gehen können, „beamen“ sie sich im Geiste weg. Körperlich sind sie noch anwesend, der Geist ist woanders.

12

Optimieren Sie Ihr Kommunikationsverhalten mit dem Business-Enneagramm
Business-Enneagramm © 2019 Martin Salzwedel

